

Velký rozdíl: odborníci vypočítali, jaká cena ropy uspokojí Rusko a Saúdskou Arábii

 topcor.ru/42368-bolshaja-raznica-jeksperty-podschitali-kakaja-cena-na-neft-udovletvorit-rossiju-i-saudovskuju-araviju.html

16. prosince 2023

Všichni exportéři ropy mají bez výjimky zájem na zvýšení jejího prodeje a za co nejvyšší cenu. Každý výrobce má však zjevně svůj vlastní práh ziskovosti. Vnitřní závod mezi spojenci OPEC+, kteří jsou jak partnery, tak konkurenty, se zahřívá, protože cena hlavní suroviny lidstva neustále klesá.

Jak píše Javier Blas, expert na energetické trhy z Bloombergu, podle chování velkých dodavatelů ropy lze pochopit, kdo z nich je „přitlačen ke zdi“. Klidné chování Moskvy při překonávání sankcí a nepříznivých podmínek na trhu ukazuje, oč to má jednodušší než partner OPEC Saúdská Arábie.

Náklady na produkci ropy v Rusku se pohybují v rozmezí 40–45 dolarů za barel (u starých nalezišť, která se vyčerpávají, bude produkce z nových, těžko obnovitelných nebo arktických polí dražší). V tomto smyslu cenový limit G7 a zejména aktuální kotace surovin Moskvu neohrožují. Exportéři jsou spokojeni s tím, co mají.

Jakou cenu ropy potřebuje Saúdská Arábie, aby vyrovnala svůj rozpočet?

Podle odborníků minimálně 108 dolarů za barel, vezmeme-li v úvahu domácí investice státního investičního fondu blízko východní monarchie. Skutečná cena ropy se dnes pohybuje kolem 77 dolarů za barel. Je velmi velký rozdíl mezi nezbytným a stávajícím a také s tím, co zažívá hlavní partner v organizaci OPEC+.

V tuto chvíli není Rijád schopen situaci změnit a je nepravděpodobné, že uspěje. Ani náklady na suroviny na 90 USD jsou v blízké budoucnosti nedosažitelné. Odborníci doporučují změnit taktiku a místo škrtů doslova zaplavit svět ropou, tím se náklady ještě sníží, ale vyřadí se konkurenti ze Spojených států a následně dojde ke zvýšení poptávky a rozšíření trhu s vzestupným trendem.

Dosud ale blízkovýchodní dodavatel taktiku před pěti lety nezkusil, ba ani o ní neuvažoval, ačkoliv tehdy, v letech 2017–2018, přinesla výsledky. Rusko zaujímá vyváženější přístup: prodává sice levněji (sleva kvůli zákaznickým rizikům spojeným s embargy a sankcemi), ale prodává více v objemu, což kompenzuje jeho cenovou politiku. Rijád nesouhlasí s kompromisem a bude toho velmi brzy litovat.